

OP ZOEK NAAR EEN NIEUWE START?

ACCOUNT
MANAGER

clou

WIE ZIJN WIJ?

Clou is een gevestigde naam in de Nederlandse markt voor betaalbaar topdesign sanitair. Al sinds 1992 is Clou importeur en groothandel in deze markt en vanaf 2000 ontwikkelt en produceert zij toilet- en design badkamer producten in eigen beheer, onder de naam Clou.

In haar assortiment vinden klanten niet alleen design wastafels, fonteinen, baden en toiletten, maar ook complete badkamermeubels. In verschillende kleuren, uitgevoerd met behulp van innovatieve materialen. De bijpassende accessoires zoals kranen en spiegels maken het aanbod van Clou echt compleet. Minimalistisch, exclusief, imposant of intiem, welke sfeer klanten in toilet of design badkamer ook nastreven, Clou inspireert graag!

CLOU
IN THE POCKET

04



clou

WIE HEBBEN WE NODIG?

Iemand die houdt van design in het algemeen en die enthousiast is over het merk Clou.

WAT VALT ER TE DOEN?

De accountmanager werkt door geheel Nederland onder leiding van de commercieel directeur.

De accountmanager is verantwoordelijk voor haar of zijn eigen omzetresultaten. Bovendien helpt zij of hij mee om het verkoopteam verder uit te bouwen.

WAAR REKENEN WE OP?

Relatiebeheer met dealers en andere business-to-business kanalen in Nederland

Het tijdig en correct offreren

Het opstellen en uitvoeren van het accountplan, samen met de commercieel directeur

Het behalen van haar of zijn targets

Het ontwikkelen van nieuwe markten

JE...

bent ambitieus, doortastend, flexibel, zelfstandig

formuleert uitdagende doelen

communiceert op een open wijze en bent proactief

bent accuraat en betrouwbaar, in de zin van afspraak is afspraak

bouwt goede relaties op met klanten

brengt zelfstandig offertes uit

overtuigt klanten

deelt je kennis met anderen in de organisatie

werkt met moderne ICT middelen

OPLEIDING

HBO werk- en denkniveau bij voorkeur opgeleid binnen de commerciële richting

Heeft ervaring in de commercie en in de sanitair branche

JE WERKGEBIED

Clou BV is gevestigd in Nuth, Zuid-Nederland.
Je werkgebied is heel Nederland.

PROCEDURE

De sollicitatieprocedure bestaat uit meerdere sollicitatiegesprekken. Een referentieonderzoek en het maken van psychologische testen kunnen deel uitmaken van de procedure. Een diploma- en/ of loonstrookcheck is een optie in dit traject.

INTERESSE?

Heb je interesse én voldoe je aan de eisen in het profiel?
Dan zien wij je sollicitatie, voorzien van een up-to-date
CV en een gerichte motivatie voor 28-02-2019 graag
tegenmoet op

vacature@clou.nl

of stuur bovengenoemde naar
Miriam Meertens,
Clou BV, Postbus 22170, 6360 AD, Nuth.

Wil je eerst meer weten?

Neem dan contact op met commercieel directeur
Patrick Geene op 045 5245656 of kijk op
www.clou.nl

clou

ACQUISITIE N.A.V. DEZE
ADVERTENTIE WORDT
NIET OP PRIJS GESTELD.

KEY WORDS:

Vacature, Sales, Verkoop, Manager, Accountmanager, Sales Manager, Accountmanager Buitendienst, Acquisitie, New Business, Verkoop Buitendienst, Commerciële Buitendienst, Business-to-business, Landelijk, out of the box, Sanitair, Badkamer, design.

clou